

### **Nous posons des jalons**

SEA Schliess-Systeme SA est synonyme de solutions variées et multifonctionnelles ainsi que de prestations de service pour l'ouverture et la fermeture sûres, confortables des portes. Nous proposons aux clients des solutions adaptées à leurs besoins.

**Vous êtes à la recherche d'un défi stimulant dans le domaine commercial? Alors ce poste pourrait être fait pour vous!**

Pour renforcer notre équipe du Key Account Management, nous recherchons une personne engagée, dynamique et indépendante pour commencer immédiatement ou à une date à convenir.

## **Key Account Manager (h/f/d) - Région Romandie (100%)**

En tant que Key Account Manager (m/w/d) pour la Romandie, vous serez en charge de l'acquisition de nouveaux clients ainsi que de la gestion d'un portefeuille de clients existants. Vous initiez le dialogue avec nos clients, établissez des relations durables, offrez des conseils experts et identifiez de nouvelles opportunités de vente.

Vos responsabilités incluent la présentation de nos produits et services, la rédaction d'offres personnalisées, les négociations de prix et de conditions, ainsi que le traitement des commandes et des demandes des clients. Vous assurez un déroulement fluide des commandes et êtes responsable de l'atteinte des objectifs budgétaires dans votre région.

Vous possédez d'excellentes compétences en communication, une aisance dans les négociations en français et impérativement de très bonnes connaissances en allemand. Autonomie, orientation vers les solutions et une forte initiative personnelle sont également recherchées. Idéalement, vous disposez d'un réseau existant dans le secteur du bâtiment.

Avons-nous éveillé votre intérêt? Nous serions ravis de faire votre connaissance.

Christian Eichenberger, SEA Schliess-Systeme AG, Lätternweg 30, 3052 Zollikofen - [hr@sea.ch](mailto:hr@sea.ch)

Visitez notre site Internet: [www.sea.ch](http://www.sea.ch)

